

2018年度  
立志財団  
百年大計発表会

理事長 坂本憲彦

# 現状の起業家教育の問題点

1. 夢をあきらめる平均年齢24歳
2. 10年後の会社生存率6.3%

立志財団が  
日本の起業家教育を変える

# 立志財団とは？

- 志ある起業家を育成・支援する教育機関

# 起業家教育の問題点の解決策

1. 夢をあきらめる平均年齢24歳

【解決策】

「本当にやりたいこと」を見つけることで  
夢に向かう人を増やす

2. 10年後の会社生存率6.3%

【解決策】

絶対にブレない軸をつくることで、どんな問題  
も乗り越えられる起業家を育てる

# 百年大計の内容

1. 真志命
2. 経営理念
3. 行動指針
4. 超長期構想
  - ・100年後の理想の未来
  - ・10年以上の長期構想
5. ビジネスモデル
  - ・ビジネスコンセプト
  - ・セールスフロー
  - ・組織体制
6. 経営数値目標
  - ・長期経営目標(5年～10年)
  - ・今期の経営目標
    - ・売上
    - ・粗利など
7. 経営方針
  - ・基本方針(経営理念から)
  - ・パートナーに関する方針(行動指針から)
  - ・お客様に関する方針(行動指針から)
    - ・販売に関する方針
    - ・クレームに関する方針
  - ・商品に関する方針(行動指針から)
  - ・社会に関する方針(行動指針から)
  - ・利益に関する方針(行動指針から)  
(その他の方針は自由に追加)
8. 年間スケジュール
9. 実行計画(3～6ヶ月間)
10. 社長の想い(あきらめない理由)

# 1. 真志命

すべての人を真に導く

## 2. 経営理念

起業家教育で人々を幸せに



# コア・バリュー（中心的な価値観）

- 真志命の実現
- 愛と感謝
- そのままの自分
- 100年続く
- 知行合一

# 志

(4. 超長期構想:100年後の未来)

世界中の一人一人が  
志を実現できる社会をつくる

# 4. 超長期構想

(20年後の未来)

- 世界に1000の支部を設立
- 毎年1万人の立志起業家の輩出
- 1万社の認定支援機関
- 小・中・高・大学の一貫校の設立
- 志を持った人を増やし、よりよい世の中を創る

# 4. 超長期構想

(10年後の未来)

- 全国に100の支部を設立
- 2000社の認定支援機関
- 毎年1000人の立志起業家の輩出
- 1万人の立志カンファレンスを開催
- 立志ベンチャーキャピタルの設立

# 3. 行動指針

- (パートナー1) 真志命の実現のために、愛と感謝を持って働きやすい環境をつくる
- (パートナー2) 一人一人が強みを持ち寄って、圧倒的な感動価値を生み出す
- (カスタマー) お客様の真志命の実現のために、親しい友人・家族のように心からサポートをする
- (商品) お客様が真志命を実現できるように、進化・成長できる商品・サービスを提供する
- (社会) 100年後の子供たちの真志命の実現に貢献する
- (利益) 事業の継続発展と関わるすべての人のために、幸せな利益を生み出していく

# 5. ビジネスモデル

# 誰に

- これから起業を考えている方
- 起業して、さらに飛躍をされたい方

# 何を

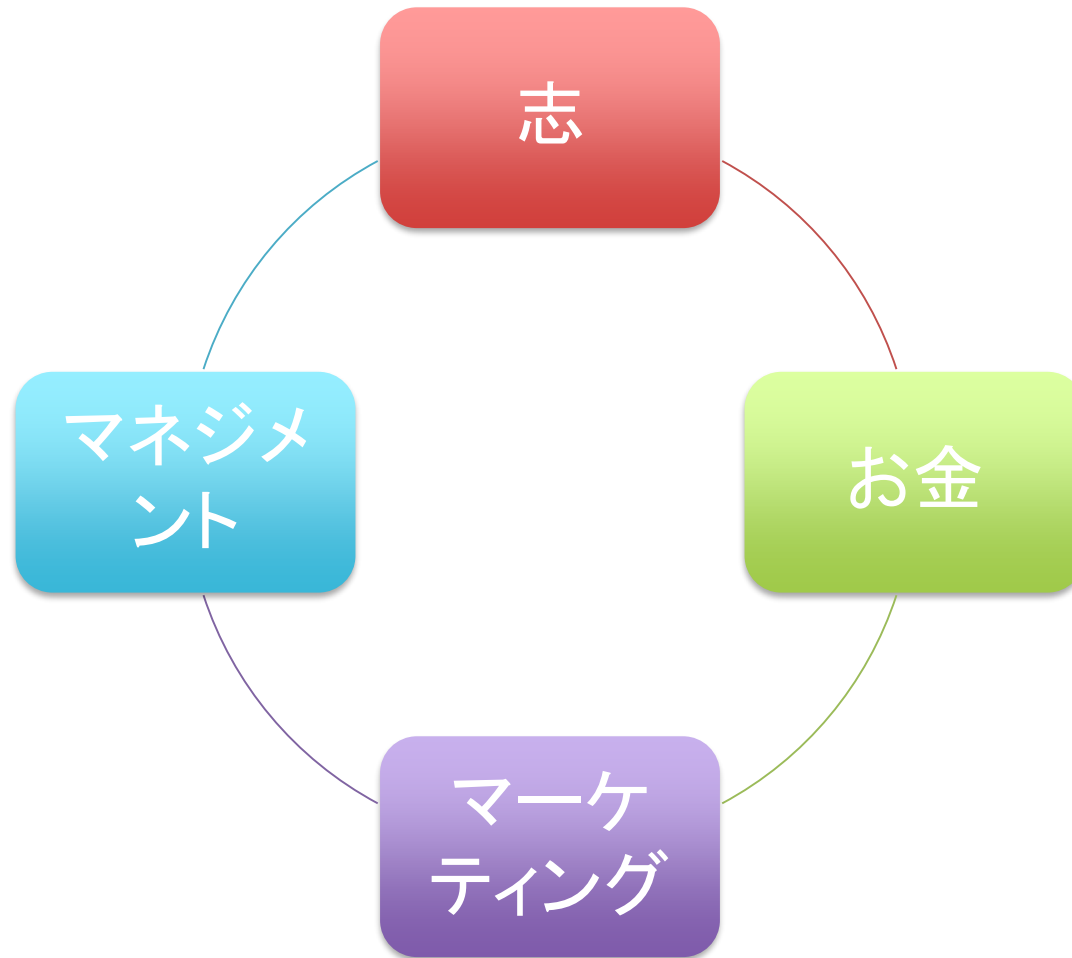
- 起業して成功するために必要な知識・人脈・サポートを提供する



# 選ばれる理由(USP)

- 10年間で1万人以上の方を指導してきた実績
- 元銀行員でマーケティングのプロが創立
- 起業に必要な知識・経験・人脈・アイデアを手に入れることができる
- 専門家による個別指導を受けることで、ビジネスを成長させることができる
- 志ある起業家同士で人脈ができる

# 起業家に必要な4つの要素を 身につけられる



どのように(手段)

# 会員制度

## 正会員

- オンライン講座と対面講座、個別サポートで、ビジネスの知識と人脈を手に入れる

## オンライン会員

- オンライン講座でビジネスの知識を手に入れる

# 正会員のサービス内容

## 立志ビジネスアカデミー

- 起業の正しい知識と豊富な成功事例からビジネスを学ぶ

## 立志コンサルティング

- 専門家があなたのビジネスに個別でアドバイスする

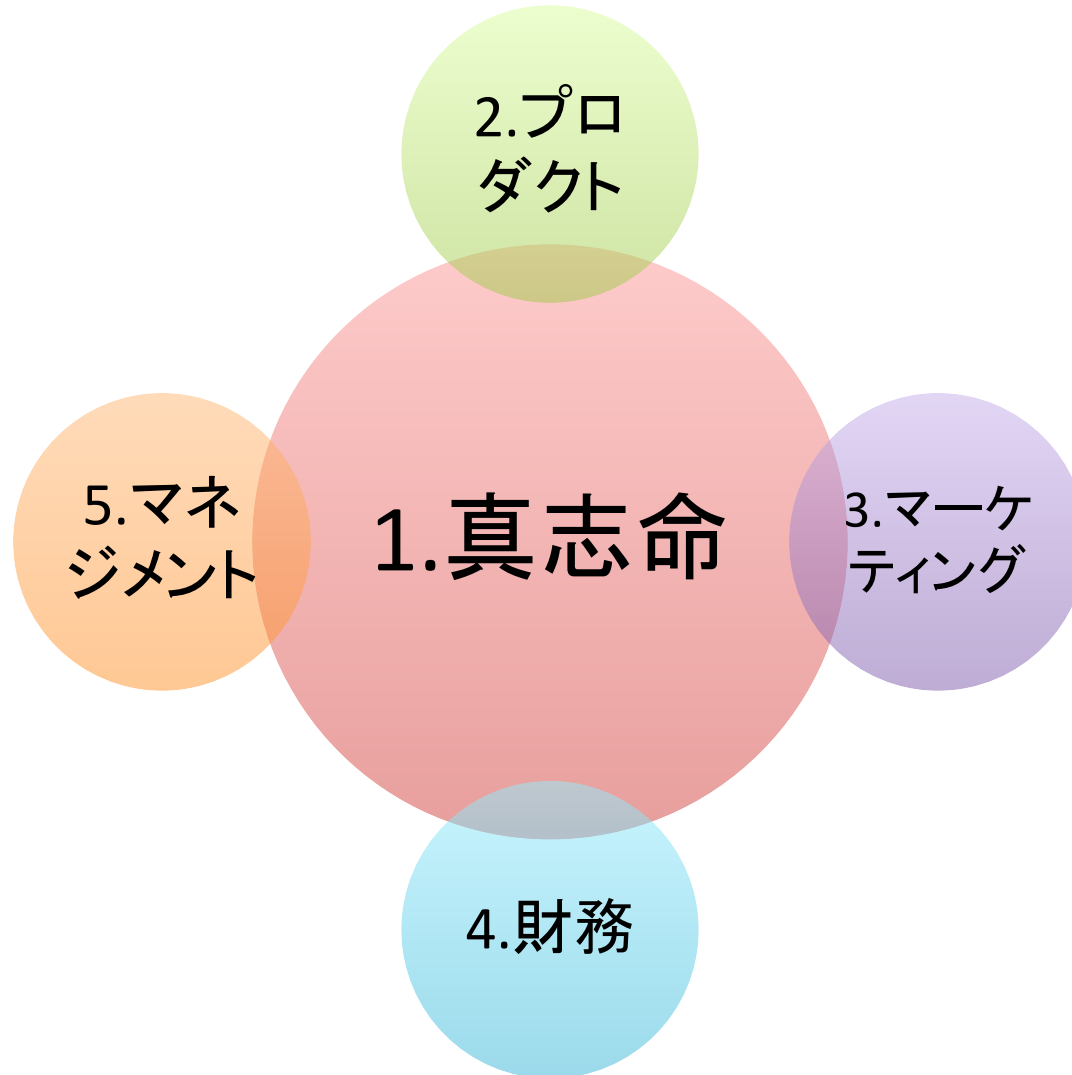
## 立志実践会

- 志ある起業家がグループコンサルであなたのビジネスを成長させる

## 立志交流会

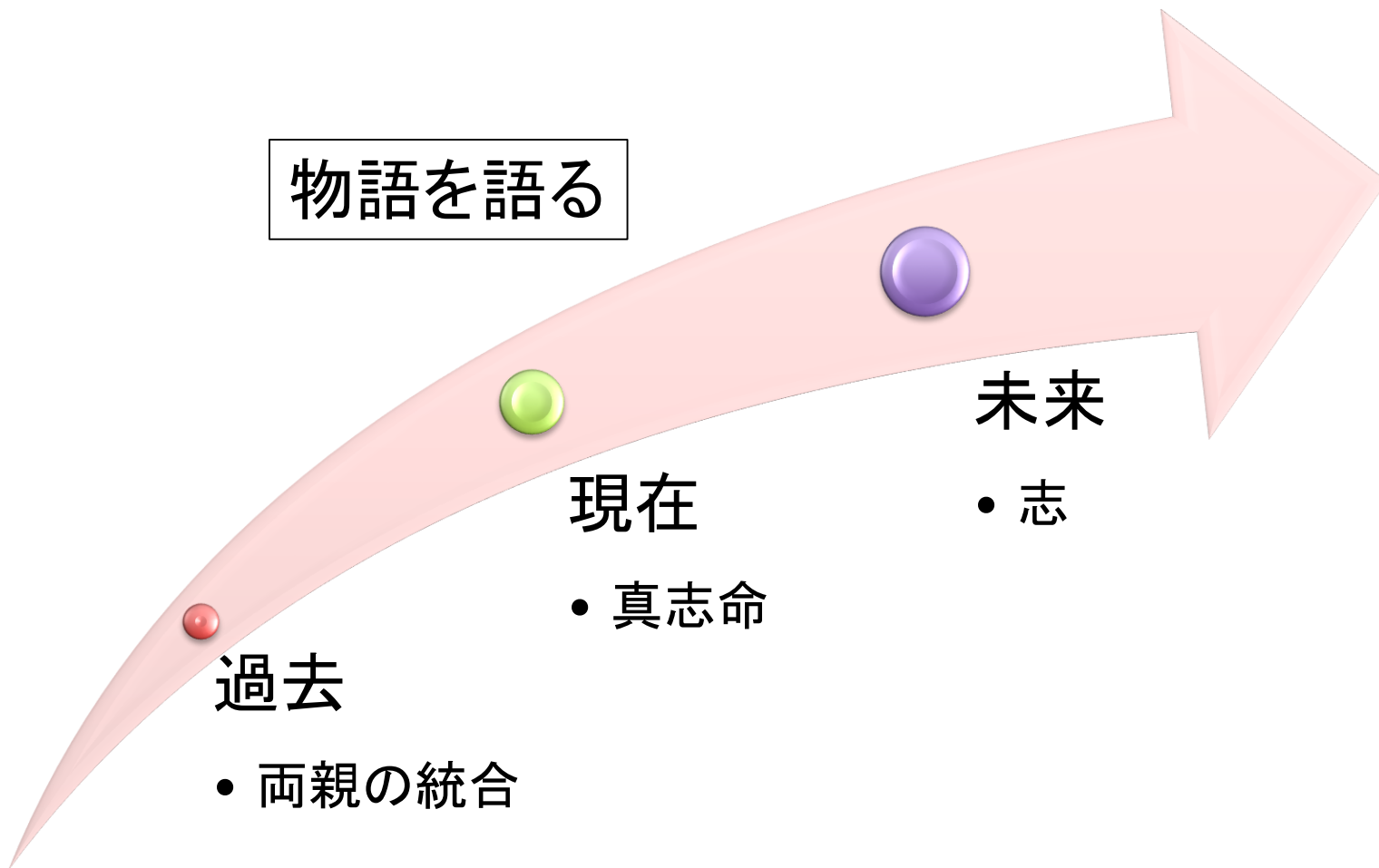
- 志ある起業家同士の人脈をつくる

# 立志ビジネスアカデミーの カリキュラム



# 真志命マップ

物語を語る



# 立志プロジェクトマップ

真志命

商品  
サービス

コアコンセプト

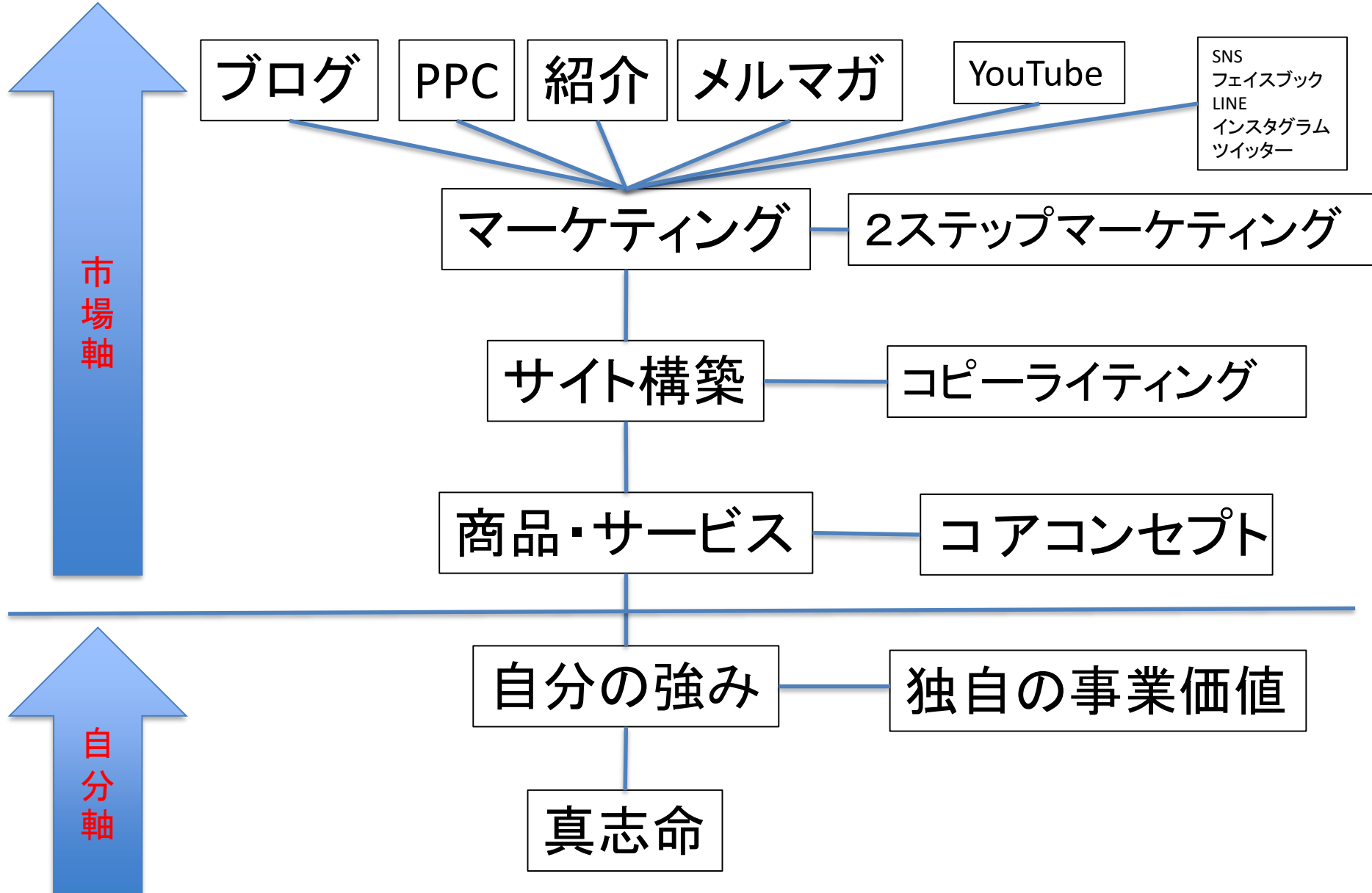
感動価値

スペシャルワン

収益モデル



# 立志マーケティングマップ



# 立志財務マップ

真志命

個人の損益計算書  
貸借対照表

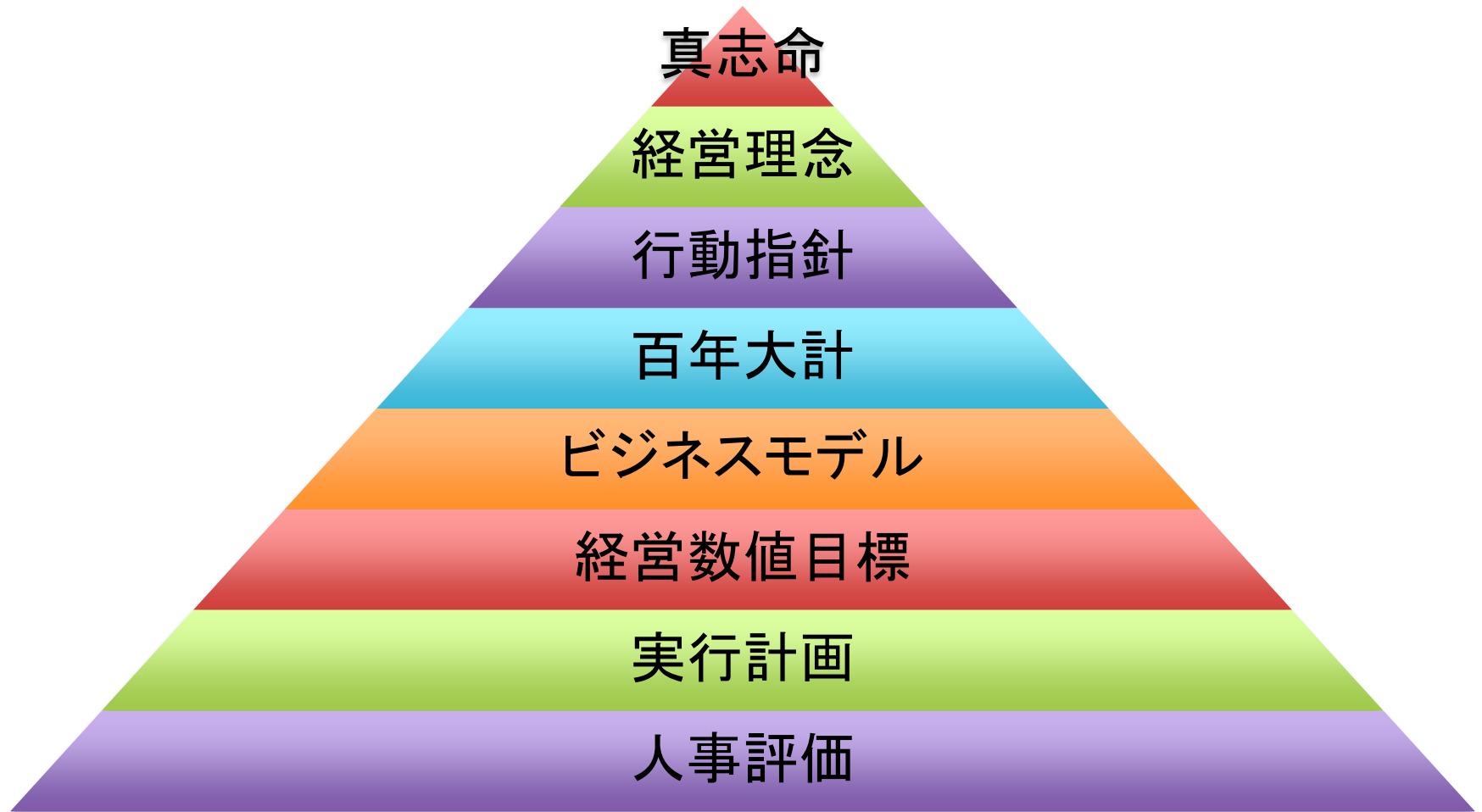
法人の損益計算書  
貸借対照表

KPI

長期経営計画

資金調達

# 立志マネジメントマップ



# 起業の成功事例を 起業家の生の声から学ぶ

ひろ日産商会 食実聯合会  
美顔 & マクロビオティック料理教室 三河・名古屋  
ゆるりと楽しむ ヘルシー美容食



あなたの髪はもっと美しくなる  
美しい髪を取り戻す方法を教えます  
毛髪・髪質診断のプロヘアケアマイスターがいる美容室  
地下鉄有明線 有明駅から徒歩3分



板金修理実績2000台以上  
格安料金で  
パッチリ仕上げます！  
カラー・足跡等の対応も！  
大宮市・川口市・浦和市・さいたま市・熊谷市・蕨市・川越市・越谷市・羽生市・鴻巣市・川口市・さいたま市・熊谷市・蕨市・川越市・越谷市・羽生市・鴻巣市・川口市



最大額1000万のリースカーバイクを  
あなたのように自由に乗りこなす



あなたは「何で子育てを苦しまなくて、子供が育つのがこんなに楽しいの？」  
「お母さんお疲れさまでしたの？」  
「お母さんお疲れさまでしたの？」  
「お母さんお疲れさまでしたの？」  
子育ては、子育て講座、子育て講座で5年間子育てを楽しめる。6人の子供を育てることに成功し、今まで30人以上が結婚成功を達成しているプロマタの経験から。



2013年  
2012年  
2011年  
2010年  
2009年



関節痛や腰痛、手足のしびれ  
外反趾の痛みや変形で  
靴も自由に選べなくなったあなたに  
昔のように散歩やおしゃれが楽しめる  
ようになる方法があります。  
装置などにも頼らず安全な方法で  
もう骨を削る手術は必要ありません。



年間42.1%の利益を創出  
年間42.1%の利益を創出  
年間42.1%の利益を創出



メンタルセラピー  
メンタルセラピー  
メンタルセラピー



頭を使わず拍うつ  
メンタルセラピー  
メンタルセラピー



太陽と地球の間  
一億年経つお金の形  
一億年経つお金の形



低予算・100本からの小ロットでできる  
オリジナルシャンプーで売り上げアップ  
オリジナルシャンプーで売り上げアップ  
オリジナルシャンプーで売り上げアップ



日本脳力開発協会  
日本脳力開発協会  
日本脳力開発協会



なぜ悩んで苦しむ人が  
ここに集まってくるのか？  
なぜ悩んで苦しむ人が  
ここに集まってくるのか？



年収350万円以下  
金持ちサラリーマン  
金持ちサラリーマン



オンラインセミナー  
オンラインセミナー  
オンラインセミナー



2009年度実績：年利 42.1%  
2008年度実績：年利 108.21%  
私なら、短期に株式市場も見ることなく、  
チャンスの性なし、理論上ノーリスクで、  
上記の実績を挙げた方法を紹介できるのですが、  
あなたは、それを知りたくないですか？



成功者の生きた方法  
成功者の生きた方法  
成功者の生きた方法



成功者の生きた方法  
成功者の生きた方法  
成功者の生きた方法



BOXING MASTER  
BOXING MASTER  
BOXING MASTER



# 成功事例インタビュー

各60分以上のインタビューと解説で、実際に成果を出している起業家の生の成功事例を学び取ってください

デッサン教室に8,000名をネットから集客した秘訣

製造業でブログから7000万円受注した方法

4ヶ月の予約待ちができる指輪会社のネット集客術

店舗集客のプロが教える実践リアル集客法

10万人の会員を集めたカメラ教室の集客法

ネットだけで月200万円を売り上げるカウンセラーの集客法

地方都市でも1314名を集めたイベント集客法

などなど、随時更新しています

# 【志相談】立志コンサルティング

志を実現する人のために専門家による個別アドバイスを提供します

志発見

財務

マーケ  
ティング

マネジメ  
ント

商品企画

技術開発

特許商標

税務

法務

労務

法人設立

商業出版

# 【志相談】立志コンサルティング

- 志発見、財務、マーケティング、マネジメント、法律、税金、会社設立など起業に関するあらゆる問題を個別相談できます
- 弁護士、税理士、コンサルタントなど立志財団が認定した各種の専門家（支援機関）に相談できます
- 毎月1回60分の無料で相談できます
  - （月内で2回目以降は1万円）
  - （一般 3万円）

# 【志実践】立志実践会

グループコンサルで、あなたのビジネスを実現していく会です。志ある起業家同士でお互いのビジネスを磨いていきます。





# 【志交流】志を熱く語る会

志をもった人の人脈をつくる会です。

易経にある「利と義」で繋がる本物の人脈を作る会です。お互いの志を語り合ってビジネスを発展させていきましょう。



# オンライン会員のサービス内容

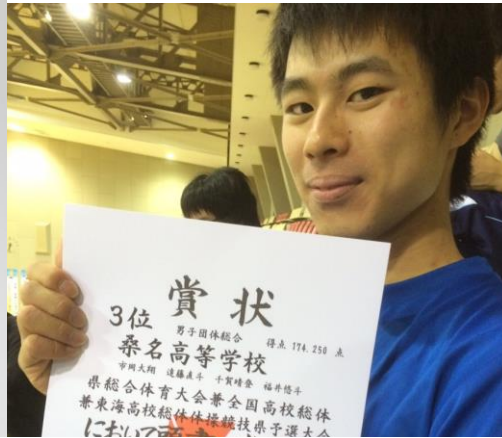
- 立志ビジネスアカデミーをオンラインで受講
- 起業に必要な志、プロダクト、マーケティング、財務、マネジメントの知識を学ぶ
- 多様な成功事例インタビューを学び、実践に落とし込む

# 立志財団会員制度

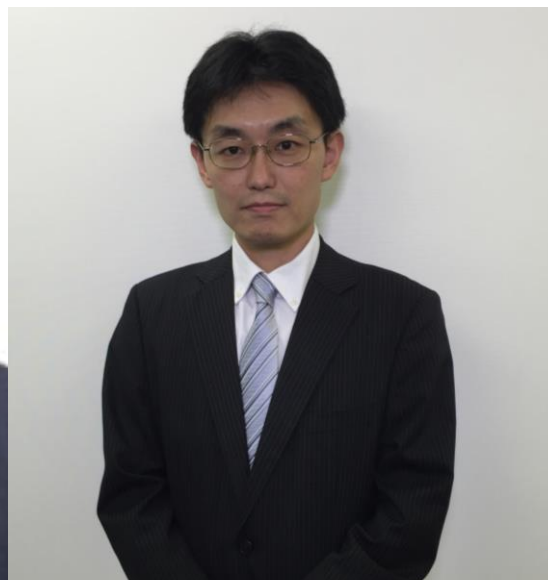
	正会員	オンライン会員
入会金	20,000円	10,000円
月会費	10,000円	5,000円

※現在、設立を記念して入会金無料とさせていただいております

※学生は両会員とも入会金無料、月会費半額です



あなたのビジネスを  
永続的にサポートします！





# 【志発見】坂本立志塾

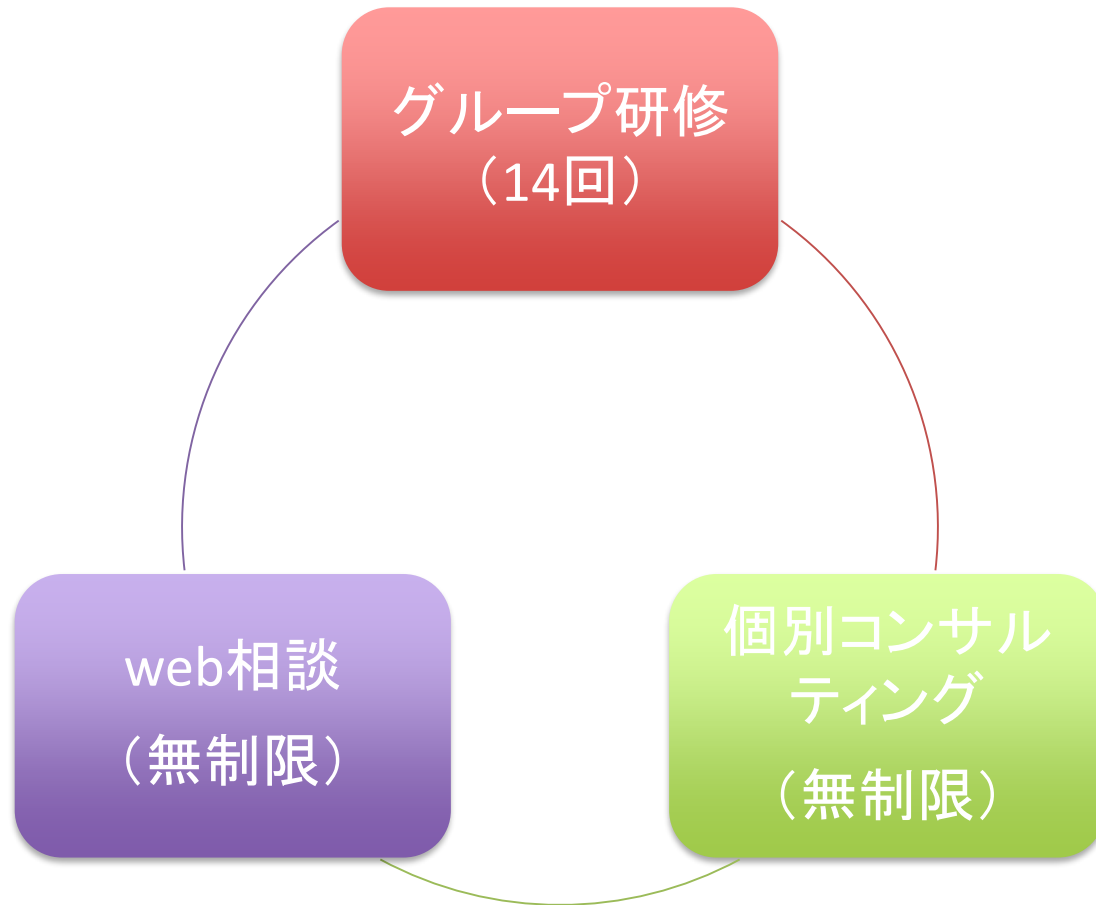




坂本立志塾は6ヶ月間で、  
あなたの本当の使命（真志命）を見つけ  
生涯続くビジネスの礎を創ります

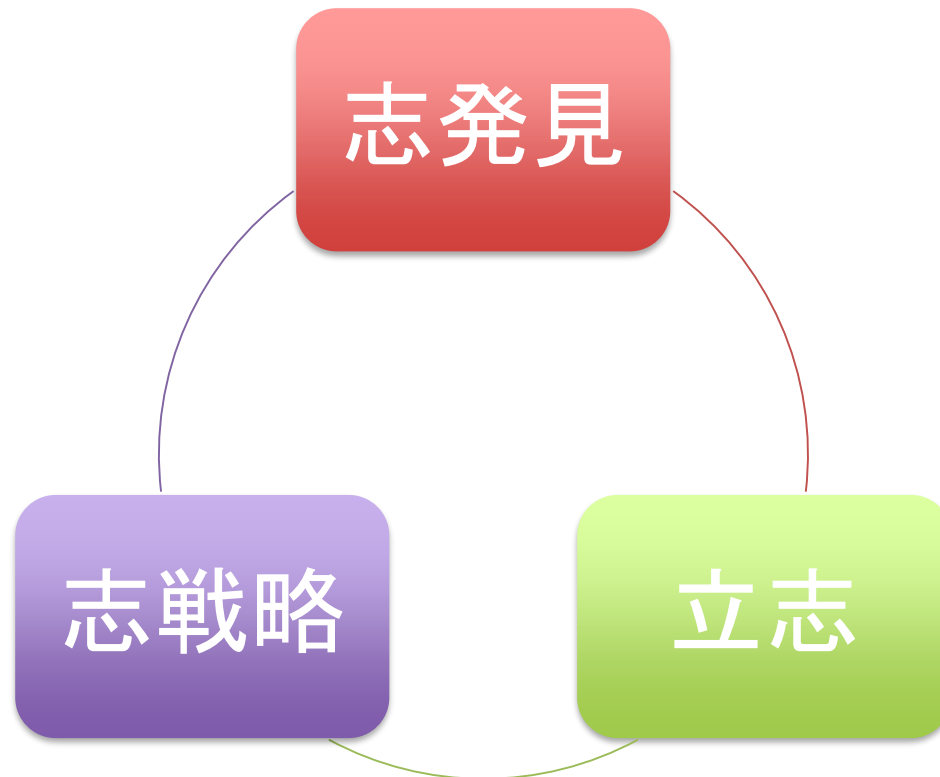


# 坂本立志塾のサービス内容



# 坂本立志塾

【目的】真志命を見つけ、生涯続くビジネスを創る





# ステップ1: 志発見 「本当の使命を知る」

## 第1回

- 真志命(本当の使命)の明確化
- 理想の未来を描き、人生の目的を見つける

## 第2回

- 自分の強みの明確化
- 自分だけの成功の教科書をつくる

## 第3回

- 真志命の解放
- 本当の自分と出会う

※各回10時-18時にて開催

# ステップ2: 立志

## 「志を立てる」

第4回

- 感動と共感で人を巻き込むプレゼンスキルを学ぶ

第5回～第8回

- 多くの人に伝える力を身につける
- プレゼンテーショントレーニング

第9回

- 「立志プレゼンテーション」
- 志を立て、新しい未来をつくる

# ステップ3：志戦略

## 「生涯続くビジネスを創る」

第10回

- 【立志マネジメント】生涯続くビジネスを創るための設計図「百年大計」

第11回

- 【立志マーケティング】長期的に安定した収益をもたらすビジネスモデルをつくる

第12回

- 【立志財務】キャッシュフローを理解し、お金を増やす戦略を身につける

第13回

- 【立志財務】お金とKPIを管理し、短期間で効率よく収益を上げる方法

第14回

- 生涯続くビジネスを発表する「百年大計発表会」

# 坂本立志塾の流れ(6ヶ月)

## 志発見

- 真志命の明確化(第1回)
- 自分の強みの明確化(第2回)
- 真志命の開放(第3回)

## 立志

- 感動と共感で人を巻き込むプレゼンスキルを学ぶ(第4回)
- 多くの人に伝える力を身につける(第5回～第8回)
- 「立志カンファレンス」(第9回)

## 志戦略

- 志を実現するための具体的な事業計画を作る(第10回)
- 自分の強みを最大限に発揮するビジネスモデルの作り方(第11回)
- キャッシュフローを理解し、お金を増やす戦略を身につける(第12回)
- 志を実現するための数値目標と実行計画の作り方(第13回)
- 「百年大計発表会」(第14回)

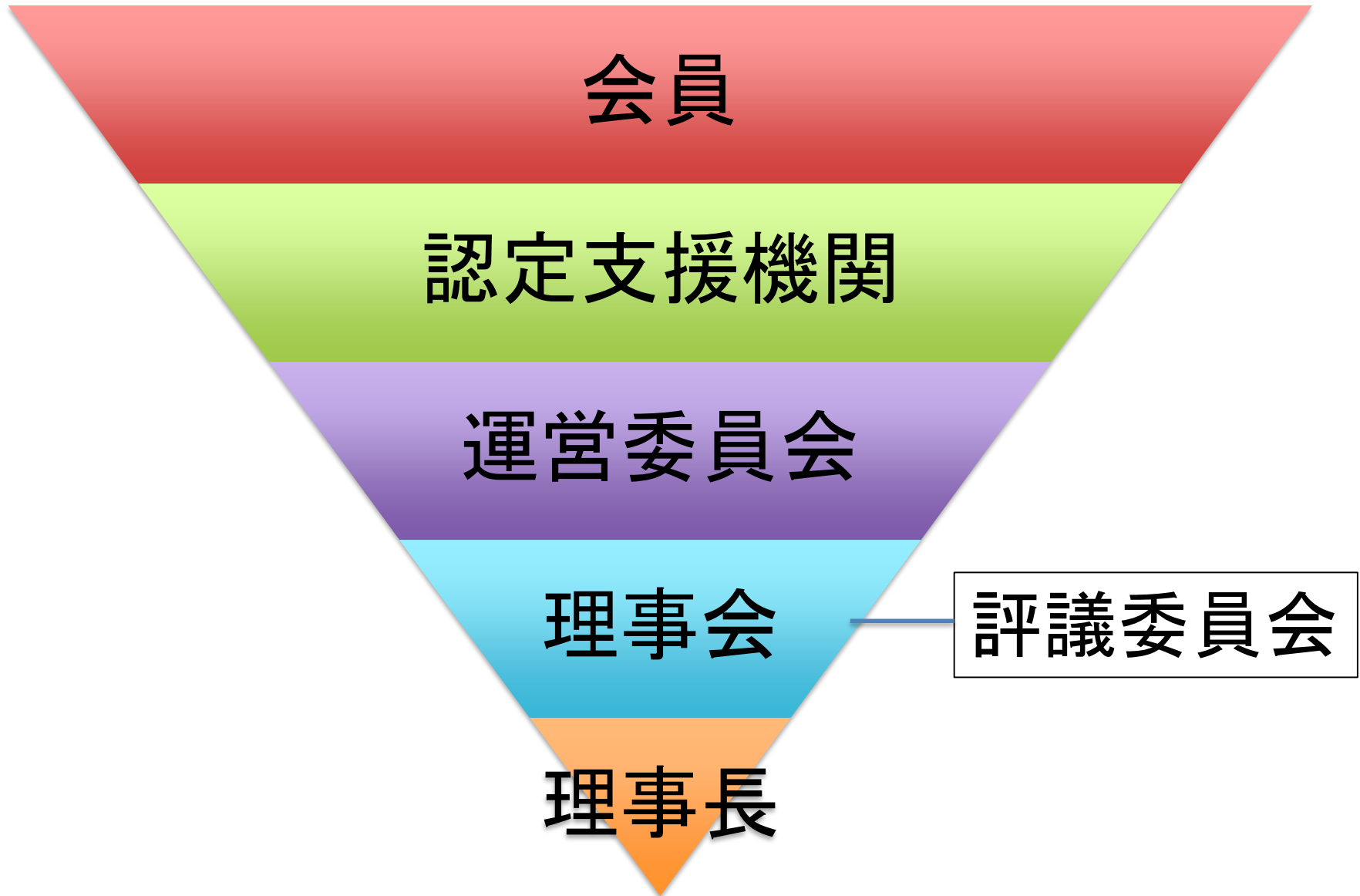
## 志実践

- 立志実践会(7ヶ月目以降)

# 生涯続くビジネスを創ります



# 立志財団組織図



# 立志財団の認定支援機関とは？

- これから起業したい方、起業してさらに飛躍したい方を自らの専門性でサポートしていく専門家(法人・個人)の方々です。
- 支援機関を増やし、これからの起業家を育成する教育機関として、確立していきます。

# 認定支援機関の役割

- 提供していただくもの
  - 「立志コンサルティング」
  - 月1回60分の無料コンサルティングにご協力ください。
  - 起業家の方の悩み相談に乗って頂ければと思います。
- 受け取れるもの
  - コンサルティングをされた後に、サービスを提供したほうが相談者のためになる場合は、自由に提案してください。特に紹介料などは発生しません。
  - 一般財団法人の認定支援機関として、ブランディングすることが可能です。



# 登録手順

1. 登録フォームにご入力ください
  2. プロフィールと写真をお送りください。
  3. 所定の審査を行います。
  4. 審査合格後、立志財団公式サイトに掲載させていただきます。
- ご希望の場合は、インタビューをさせていただきます。
  - テーマは、ご自身の起業経験やこれからの起業家に向けてのメッセージなど、ご相談の上、決めさせていただきます。
  - 会員サイトおよびメディアサイトへ書き起こし、音声、動画でインタビューを公開させていただきます。
  - 著作権は当団体に帰属いたします。
  - ご自身のブランディングにご活用ください。

# 普及活動について

- これから起業を考えている方に、立志財団の起業家育成サービスを知ってもらうために、普及活動を行っていきます。
- みなさんの周りの方に、5つのサービスをご紹介します

# ご紹介の5つのステップ

書籍「6つの不安がなくなれば  
あなたの起業は絶対成功する」

無料メルマガ「ザ・ミッション」

オンライン会員

正会員

坂本立志塾

# 紹介料制度について

- 「事業の継続発展と関わるすべての人のために、幸せな利益を生み出していく」という行動指針にもとづき、会員をご紹介いただいた方に紹介料をお渡しする制度です。
- 紹介料はこちらになります
  - 正会員の方の場合・・・参加費の20%
  - オンライン会員の方の場合・・・参加費の10%

# 紹介料が発生する3つのパターン (紹介者が正会員の場合)

- 正会員に1名入会の場合、  
毎月2,000円の紹介料を受け取り
- オンライン会員に1名入会の場合  
毎月1,000円を受け取り
- 坂本立志塾に1名入会の場合、  
69,600円の紹介料を受け取り

# 紹介制度のルール

- 正会員、オンライン会員の紹介料は、会員さんが継続している限り、お支払いさせていただきます。
- 紹介した会員さんをぜひ、サポートしてあげてください。
- 紹介者が正会員、オンライン会員を退会された場合は、紹介料も無くなります。
- 紹介料が不要な場合は、財団に寄付いただくことも可能です。

## 6. 経営数値目標

- 2020年(3年後)までの目標
  - 支援機関2000社
  - 正会員10,000人
  - オンライン会員10,000人

# 長期經營計画

- 別紙参照



# 年間スケジュール

月	予定
1月	第4期開講、百年体計発表会、速読キャンペーン、
2月	
3月	第1期決算
4月	第5期開講
5月	法人税納税
6月	
7月	第6期開講、速読キャンペーン
8月	
9月	第7期決算、立志の日(9月18日)
10月	立志カンファレンス
11月	第7期開講
12月	理念記念日

代表の想い

# 坂本憲彦の人生推移と計画

- 20代 社会に出る
- 30代 起業する
- 40代 志から事業をつくる
- 50代 事業を完成させる
- 60代 事業を引き継ぐ

# 立志財団の30年計画

- 2016年～2025年 確立する
- 2026年～2035年 拡大する
- 2036年～2045年 継承する